

## KALENDARZ SZKOLEŃ

### styczeń – grudzień 2020 r.

Temat szkolenia		Data realizacji	Koszt udziału	Miejsce szkolenia
<b>STYCZEŃ 2020 r.</b>				
1.	Metody ograniczania kosztów zakupów	27-28 stycznia 2020 r.	1090,00 +VAT	Wrocław
2.	Jak budować sukces w sprzedaży? - czyli sposoby pozyskiwania klienta i budowania długotrwałych relacji handlowych	29-30 stycznia 2020 r.	1090,00 +VAT	Wrocław
3.	Charyzmatyczny szef – czyli bazowe kompetencje nowoczesnego menedżera	30-31 stycznia 2020 r.	1090,00 +VAT	Wrocław
<b>LUTY 2020 r.</b>				
1.	Prawne aspekty reklamacji - interpretacje prawne i praktyczne wskazówki.	26 lutego 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
2.	Tajniki w sprzedaży - PRAWA PERSWAZJI. Chcesz sprzedać? - przekonaj klienta.	24-25 lutego 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	NOWOCZESNE ZARZĄDZANIE PRODUKCJĄ	24-25 lutego 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>MARZEC 2020 r.</b>				
1.	Nowoczesna Logistyka i Zaopatrzenie	16-17 marca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
2.	Skuteczność w sprzedaży, czyli SZTUKA KOMUNIKACJI W KONTAKCIE Z KLIENTEM	23-24 marca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	WINDYKACJA. Jak nie dać się zmanipulować dłużnikowi i odzyskać dług?	25-26 marca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
4.	NEGOCJACJE i TECHNIKI ZAKUPOWE – poligon kompetencyjny.	25-26 marca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	Nowoczesne zarządzanie zespołem produkcyjnym	30-31 marca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>KWIECIEŃ 2020 r.</b>				
1.	Prawne aspekty rozpatrywania reklamacji w relacji Przedsiębiorca - Przedsiębiorca	2 kwietnia 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
2.	Efektywna rekrutacja w sytuacji niedoboru pracowników na rynku	16-17 kwietnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	Integracja procesów planowania w organizacji produkcyjnej (sprzedaż/produkcja/zaopatrzenie)	20-21 kwietnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
4.	Charyzmatyczny szef – czyli bazowe kompetencje nowoczesnego menedżera	21-22 kwietnia 2020 r.	1090,00 +VAT	Wrocław
5.	METODY REDUKCJI KOSZTÓW PRODUKCJI	27-28 kwietnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	Tajniki w sprzedaży - PRAWA PERSWAZJI. Chcesz sprzedać? - to przekonaj klienta.	27-28 kwietnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>MAJ 2020 r.</b>				
1.	Prawne aspekty reklamacji - interpretacje prawne i praktyczne wskazówki.	7 maja 2020 r.	690,00 + VAT	Katowice
2.	OBSŁUGA TRUDNEGO KLIENTA – czyli jak radzić sobie z trudnym klientem i zbudować z nim pozytywne relacje	12-13 maja 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	MOBBING I ROZWIĄZYWANIE KONFLIKTÓW. Rozróżnianie zachowań mobbingowych od zachowań	14-15 maja 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław

	monitorujących przebieg działań zawodowych pracownika.			
4.	<b>Planowanie i harmonogramowanie produkcji</b>	19-20 maja 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
5.	<b>NEGOCJACJE i TECHNIKI ZAKUPOWE</b> – poligon kompetencyjny	26-27 maja 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	<b>ZARZĄDZANIE ŁAŃCUCHEM DOSTAW (Supply Chain Management)</b>	25-26 maja 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
7.	<b>Planowanie karier i budowanie ścieżek rozwoju zawodowego pracowników</b>	28-29 maja 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>CZERWIEC 2020 r.</b>				
1.	<b>Umowy w obrocie gospodarczym – Konstruowanie i zabezpieczanie umów</b>	02 czerwca 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
2.	<b>PROFESJONALNE NEGOCJACJE HANDLOWE, czyli - Jak wygrać z trudnym partnerem?</b>	04-05 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	<b>Efektywna komunikacja interpersonalna, budowanie relacji i współpracy w organizacji</b>	08-09 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
4.	<b>NOWOCZESNY I PROFESJONALNY SEKRETARIAT ZARZĄDU</b>	16-17 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
5.	<b>Metody redukcji kosztów zakupów</b>	15-16 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	<b>WARSZTAT SKUTECZNEGO PRZYWÓDZTWA w oparciu o model Johna Maxwella</b>	23-24 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
7.	<b>Prawne aspekty rozpatrywania reklamacji w relacji Przedsiębiorca - Przedsiębiorca</b>	24 czerwca 2020 r.	690,00 + VAT	Katowice
8.	<b>Nowoczesne zarządzanie zespołem produkcyjnym</b>	25-26 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
9.	<b>Jak obsługiwać reklamacje i nie stracić klienta?</b>	29-30 czerwca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>LIPIEC 2020 r.</b>				
1.	<b>Budowanie zaangażowania i odpowiedzialności wśród pracowników organizacji (szkolenie realizujemy także w wersji zamkniętej)</b>	01-02 lipca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
2.	<b>AS SPRZEDAŻY</b> – czyli jak być skutecznym w sprzedaży?	06-07 lipca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	<b>Rozwój przywództwa i umiejętności menedżerskich</b>	08-09 lipca 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>SIERPIEŃ 2020 r.</b>				
1.	<b>ZARZĄDZANIE ŁAŃCUCHEM DOSTAW (Supply Chain Management)</b>	25-26 sierpnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
2.	<b>First Line Manager</b>	26-27 sierpnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	<b>Efektywna komunikacja interpersonalna, budowanie relacji i współpracy w organizacji</b>	27-28 sierpnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
<b>WRZESIEŃ 2020 r.</b>				
1.	<b>Skuteczność w sprzedaży czyli SZTUKA KOMUNIKACJI W KONTAKCIE Z KLIENTEM</b>	3-4 września 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
2.	<b>LEAN MANAGEMENT</b>	22-23 września 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	<b>Total Productive Maintenance – nowoczesne Utrzymanie Ruchu</b>	24-25 września 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
4.	<b>Umowy w obrocie gospodarczym – Konstruowanie i zabezpieczanie umów</b>	28 września 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
5.	<b>Nowoczesne zarządzanie zespołem produkcyjnym</b>	29-30 września 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław

PAŹDZIERNIK 2020 r.				
1.	Jak obsługiwać reklamacje i nie stracić klienta?	01-02 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
2.	WINDYKACJA. Jak nie dać się zmanipulować dłużnikowi i odzyskać dług?	06-07 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	Jak budować sukces w sprzedaży? - czyli sposoby pozyskiwania klienta i budowania długotrwałych relacji handlowych	08-09 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
4.	WARSZTAT SKUTECZNEGO PRZYWÓDZTWA w oparciu o model Johna Maxwella	12-13 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
5.	Zarządzanie projektami	15-16 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	Nowoczesna Logistyka i Zaopatrzenie	19-20 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
7.	PROFESJONALNE NEGOCJACJE HANDLOWE, czyli - Jak wygrać z trudnym partnerem?	21-22 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
8.	Prawne aspekty reklamacji - interpretacje prawne i praktyczne wskazówki.	23 października 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
9.	Nowoczesne zarządzanie produkcją	26-27 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
10.	First Line Manager	28-29 października 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
LISTOPAD 2020 r.				
1.	Tajniki w sprzedaży - PRAWA PERSWAZJI. Chcesz sprzedać? - to przekonaj klienta.	05-06 listopada 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
2.	Metody redukcji kosztów zakupów	16-17 listopada 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	Warsztaty prawne dla sekretarek i asystentek zarządu	18 listopada 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
4.	Charyzmatyczny szef – czyli bazowe kompetencje nowoczesnego menedżera	18-19 listopada 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
5.	OBSŁUGA TRUDNEGO KLIENTA – czyli jak radzić sobie z trudnym klientem i zbudować z nim pozytywne relacje	19-20 listopada 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	Nowoczesne zarządzanie zespołem produkcyjnym	24-25 listopada 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
7.	Rozwój przywództwa i umiejętności menedżerskich	26-27 listopada 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
GRUDZIEŃ 2020 r.				
1.	Planowanie i harmonogramowanie produkcji	01-02 grudnia 2020 r.	1090,00 + VAT	
2.	AS SPRZEDAŻY – czyli jak być skutecznym w sprzedaży?	03-04 grudnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
3.	Prawne aspekty rozpatrywania reklamacji w relacji Przedsiębiorca - Przedsiębiorca	07 grudnia 2020 r.	690,00 + VAT	Wrocław
4.	NEGOCJACJE i TECHNIKI ZAKUPOWE – poligon kompetencyjny	08-09 grudnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
5.	Efektywna komunikacja interpersonalna, budowanie relacji i współpracy w organizacji	10-11 grudnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław
6.	WARSZTAT SKUTECZNEGO PRZYWÓDZTWA w oparciu o model Johna Maxwella	14-15 grudnia 2020 r.	1090,00 + VAT	Wrocław

**KONTAKT z osobą odpowiedzialną za szkolenia:**  
Tadeusz Plewa; tel.: 531 972 279 e-mail: szkolenia@apm.wroclaw.pl